



Internationaler B2B Sales Manager (m/w/d)

Region:
EMEA

Eintrittsdatum:
Ab sofort

Die Microplex Printware AG ist ein **Entwicklungsunternehmen, ansässig in Varel**, mit einer breit gefächerten Produktlinie von **professionellen Druckern** mit hochflexiblen Einsatzmöglichkeiten.

Die Drucker und Drucklösungen werden in Kundenanwendungen durch ein weltweites Netzwerk qualifizierter **Vertriebs-, Service- und Kooperationspartner** implementiert.

Seit 1987 vertrauen **weltweit** Kunden jeder Branche und Größe auf die zuverlässige Drucktechnologie von Microplex.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen **Internationalen B2B Sales Manager (m/w/d)** für die weitere Entwicklung des Vertriebs sowie für die nachhaltige Marktentwicklung in der EMEA-Region.

Ihr Aufgabengebiet:

- Entwicklung und Umsetzung von B2B-Vertriebsstrategien zur Erreichung der Vertriebsziele
- Unterstützung und Zusammenarbeit mit bestehenden Vertriebspartnern und Identifizierung neuer Vertriebsmöglichkeiten
- Erschließung neuer Absatzmärkte und Aufbau neuer Vertriebspartner und Vertriebskanäle
- Teilnahme an internationalen Messen, Vertriebsbesprechungen und anderen Veranstaltungen
- Erstellung von Verkaufs- und Umsatzprognosen sowie regelmäßige Berichterstattung mit kontinuierlicher Dokumentation
- Leadbearbeitung und Qualifizierung von Vertriebsanfragen potentieller Vertriebspartner
- Angebotsabgabe und Abwicklung von Vertriebsprojekten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement- und Marketingteam

Ihr Profil:

- Hochschulabschluss oder Ausbildung und Erfahrung im Bereich Vertrieb und Marktentwicklung
- Technische Vertriebserfahrung im Bereich Industriedruckervertrieb B2B
- Reisebereitschaft
- Business-Englisch fließend (weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil)
- Kenntnisse der aktuellen Office-Programme und der Handhabung moderner ERP- und CRM-Systeme
- Eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise mit hoher Teamfähigkeit
- Ausgeprägte Kommunikations- & Präsentationsfähigkeiten sowie Erfahrung in der Nutzung von Social Media zur Akquise
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift

Was wir Ihnen bieten:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ortsungebundene Tätigkeit
- Flexible Arbeitszeiten oder individuelle Arbeitszeitmodelle, Home Office
- Großartiges Team und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Flache Hierarchien und kurze Informationswege
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterbildung
- Mitarbeiter-Events

Möchten Sie Teil eines wachsenden Teams werden?
Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen und den frühestmöglichen Starttermin per E-Mail an: jobs@microplex.de

Microplex Printware AG
Gero Decker
Panzerstr. 5
26316 Varel